



将来にわたり企業の成功を支援する NetSuite SuiteSuccess

NetSuite SuiteSuccessは、お客様の業務遂行の全般を継続的に支援して、成長への軌道を確認するソリューションを提供します。

- **構築 (BUILD)**: No.1 クラウドプラットフォーム上に構築されたERP、CRM、PSA、オムニチャネル・コマース、HR、ビジネス・インテリジェンス (BI)などを包括的に提供する統合ソフトウェアです。あらゆる業種に対応するNetSuite SuiteSuccessは、将来にわたり最先端の機能や性能を保証します。
- **エンゲージ (ENGAGE)**: 顧客の最初のコンタクトから販売後のサービスに至るまでライフサイクル全般をサポートします。それらには業種や業務に最適化されたワークフローやKPI (主要業績指標)、レポート、ダッシュボード、評価基準などが提供されます。
- **消費 (CONSUME)**: お客様のビジネスニーズに応じて機能を段階的にご利用いただけます。ゼロからクラウドへたった100日で移行を支援します。
- **最適化 (OPTIMIZE)**: 日々進化する業種や業務のベストプラクティスに基づき、ソフトウェアを継続的に更新し続けます。そのため企業は常に最新版を利用できるため価値を高めることが可能です。

伝説の会社へと誘うため 起業家にパワーを与える

- 提案から評価、構築、サポートなど全体を通じてコンサルタント手法で成功を支援します。
- 20年で世界20,000件以上の支援実績を誇る知見をご提供します。
- 迅速かつ段階的アプローチにより企業戦略を達成するための強力な支援を実現します。
- 数百を超える事前設定レポートや役職や役割に応じたダッシュボードを提供します。



「NetSuiteチーム非常に素晴らしいものでした。納期を守り、スムーズにしっかりと新しいERPを提供してくれました」

— Dave Ullmann Lindemann Chimney Eコマース担当ディレクター

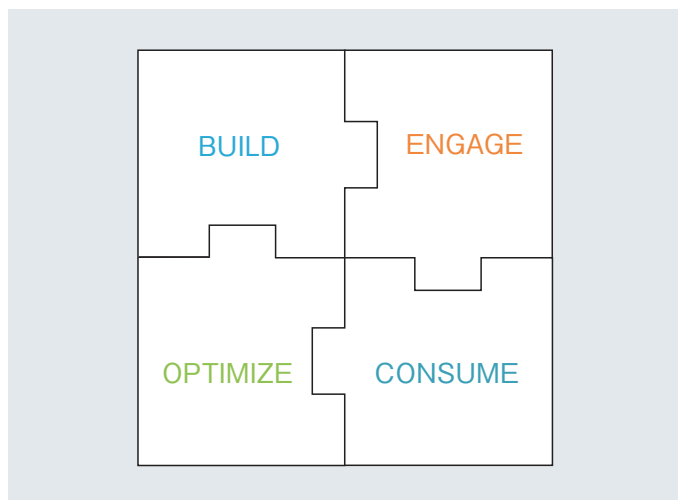
企業の課題と従来のERP導入アプローチ

私たちNetSuiteは、20年以上数万件のERPの導入に関わってきた経験から、企業が直面する多くの課題を理解しています。競争が激化し、スピード経営がより求められる世界において、企業は顧客満足度の向上や業績の向上を実現する必要があります。その多くの企業の課題は以下に集約されます。

- 経営データのリアルタイムな可視化の欠如
- 信頼性の低いデータに基づいた指標や分析
- 新たなビジネスモデルを実行する際の困難さ
- 地理的拡大に関する対応
- ミスや工数のかかる膨大な手作業プロセス
- コンプライアンス遵守
- 厳格な監査要求への対応
- 新しいテクノロジーの実装

多くの企業や組織は、会計ソフトやレガシーERPに多くの課題があることに気づいています。これらは古いソフトウェアを活用する企業の共通課題として以下に集約されます。

- 単調で長い期間のソフトウェアライフサイクル
- 膨れ上がるコスト
- 難解な実装手段
- 破壊的なビジネスの台頭



NetSuiteは、お客様のビジネス進化を阻害することのない革新的なモデルを提供しており、レガシー環境が与えるお客様への負担を完全に排除します。数ヶ月から数年かかる従来のERP導入に比べて、NetSuiteであれば数週間に短縮されます。また、アップグレード作業はNetSuite自身が行うためお客様に負担をかけることなく、常に最新の機能をご利用いただけます。

NetSuiteは、お客様に迅速に価値を提供するために、ユニークなプロセスや作業、システムをお届けします。お客様にしっかりとした基盤を提供することで企業のビジネス変革を加速させることができます。NetSuite SuiteSuccessは次のような特徴があります。

- 3,000時間以上を必要とする業界特化のベストプラクティスが既にシステムに組み込まれています。
- すぐに始められるように役職や役割がすでに設定されています。
- 業務プロセスや経営指標などが既に組み込まれています。
- 簡単なセットアップとトレーニングを提供します。
- 業界のベストプラクティスに基づいた役割ごとの250のレポート、ダッシュボード、BIがすぐにご利用いただけます。

100日でゼロからクラウドへ

NetSuiteは、20年以上にわたり世界中で何万件ものERP導入を支援してきました。そして、そのベストプラクティスをSuiteSuccessとしてパッケージ化に成功しました。このベストプラクティスは、企業に価値をもたらす成功へと導くことが証明されています。理知的で段階的な実装は、顧客の最初のコンタクトから販売、サービス提供、サポートに至るライフサイクル全体を継ぎ目なくサポートできる特徴があります。





NetSuite delivers a number of roles that are pre-configured to ensure rapid adoption and quick speed of implementation:

- CEO
- CFO
- Controller
- Finance Executive
- Sales Executive
- Marketing Executive
- IT Manager
- Administrator

革新的な結果をもたらす

ベンダーは「役職」についてよく話します、NetSuiteは導入初日から必要なツールをすべてご提供し、どなたでも役職に応じて迅速に首尾よく適切なワークベンチを機能させることができます。どんな職務権限であれ、日々の業務や必要性に応じたKPI、リマインダー(予定通知機能)、レポート、バリュードリブ(価値観によって動かされる)・ダッシュボードなどすべてが事前に構成されています。これらは同一業界の同じような役割を持つ何千人もの人々による何年間にもわたる実際の使用によって証明されています。

SL Associatesの最近の研究の中で、企業がNetSuiteのクラウドベースのソフトウェア・ソリューションに切り替えた後、主要な業績指標について驚くような改善があったと報告しています。

360度の可視性	+ 55% to 80%
注文過程の能率性	+ 40% to 60%
報告時間	-40% to 55%
終結までの時間	-45% to 70%
監査完了	-25% to 40%
ITサポートリソース	-40% to 65%

「SuiteSuccessは 私たちにとって大きな利益です」

— Art Szporak Lindemann Chimney 経理部長

NetSuiteは、どのようにお客様に価値をもたらすのかを考え、常に最新の技術を提供しています。今日のベンダーの多くは、依然として製品やソリューション、サービスを売ることに集中しており、各部品やモジュールをつぎはぎ状態にしようとしています。NetSuiteは従来のソフトウェアやアーキテクチャーの問題を取り除き、お客様に具体的な事業の結果をもたらすことで競合他社との差別化を図っています。

NetSuiteの革新的なモデルで、お客様も100日以内にビジネスをゼロからクラウドへ移行させませんか？

ORACLE NETSUITE