

報道関係各位

## 予実管理システムとSAPを連携！東証プライム市場で化学メーカーの恵和が、販売計画を日次で管理し、業績管理を強化するプロジェクトをスタート

米国アップルへの光学フィルム供給も手掛ける、東証一部上場企業で高機能フィルムメーカーの恵和株式会社（本社：東京都中央区、代表取締役社長：長村 恵弐、以下 恵和）が、予実管理クラウドと基幹システムであるSAPをシステム連携し、業績管理を強化するプロジェクトを2020年11月よりスタートさせました。

基幹システムに日々反映される販売実績データを予実管理クラウドと連携することで、計画値との予実差異をリアルタイムに管理できるようになり、ビジネスサイクル（PDCA）の生産性向上や、業績予測の精度を上げることによる企業価値の強化を図っていく予定です。



（↑2倍速にすると、プレスリリースの概要が短時間で把握できます）

### ◆SAPと予実管理クラウドをデータ連携する背景

企業が翌年の事業計画を作成するには、人員計画、生産計画、投資計画など、業績に関連する様々な計画を立てる必要があります。

その中で、とりわけ業績予測で正確なデータを求められるのが「販売計画」です。

なぜなら、販売目標を達成するための、商品を作る生産計画、それらを支える人員計画、投資計画が販売計画とそれぞれ連動しており、販売予測がブレるほど業績への影響が大きくなるからです。

日々の販売実績データは基幹システムであるSAP（提供元：SAPジャパン株式会社）に反映され、本社部門でこれまで管

理してありますが、「販売計画の進捗や、販売実績のデータ共有を社内で早くできる仕組みを検討して欲しい」と様々な部署から要望が上がっております。

#### ◆SAP連携の目的とメリット

そこで、今回のプロジェクトでは日々の販売実績が反映されたSAPのデータを予実管理クラウドであるWorkday Adaptive Planning（以下、Adaptive）にシステム間で自動連携する仕組みを構築します。

これまで行っていた手作業による集計や各部署への報告作業が大幅に削減されるだけでなく、計画値との予実差異がリアルタイムに管理できるようになり、商品別、得意先別の販売状況が本社以外の事業部や製造部門などでいつでも確認できるようになります。

また、販売状況を最新化することで、既に予実管理クラウド内に設定されているグループ業績情報と連携し、最新の損益計算書（PL）や、業績予測のシミュレーションをスピーディーに行えるようになります。

#### <Adaptiveで管理している業績情報>

- ・ 販売計画
  - ✓取引先、販売単価、品目、原価
- ・ 生産計画
- ・ 購買計画
  - ✓仕入れ管理、為替レート計算
- ・ 経費計画
  - ✓販売管理費
  - ✓人員計画（賞与、法定福利、保険料、企業型DC、退職給付）
- ・ 投資計画
  - ✓既存、新規設備の固定資産管理
  - ✓減価償却費計算
  - ✓除却、売却計画
- ・ 資金計画
- ・ 海外子会社業績
  - ✓中国、韓国、台湾、アメリカ
- ・ 損益計算書、セグメント別損益
  - ✓期初予算、毎月の見込み
  - ✓実績、元帳の仕訳明細

#### <今回のシステム連携プロジェクトで実現すること>

- ・ SAPとの実績データの連携

- ✓売上実績の予実管理クラウドとの日次データ連携
- ✓生産実績の日次データ連携
- ✓月次でのPLの実績データ連携

- ・固定資産の実績明細のデータ連携
- ・人件費の実績明細のデータ連携

### ◆今後の展望

恵和の経営ビジョンである「高付加価値サービスの提供」を推進するため、予実管理クラウドの運用を通して財務効率を上げ、ビジネスの生産性を強化し、企業の成長を図っていきます。

### ◆Workday Adaptive Planningとは？

Adaptiveはかつてファイナンス部門でCFOをしていたローバート・S・ハルが開発した、ノンプログラミング型の予実管理クラウドです。

Microsoft、Coca-Colaなどの大手企業もユーザに持ち、累計5,500社の導入実績があり、2019年の予実管理クラウド分野におけるGartner評価では、ファイナンス業務経験者が作ったソフトとして唯一の「リーダー製品」に認定されています。

## グローバル導入事例

製造業	ソフトウェア	非営利団体	エネルギー & インフラ
ビジネスサービス	金融	テクノロジー	ヘルスケア

日本の上場企業が続々と  
Adaptiveを採用する理由とは？>>  
<https://adaptive.sw-lp.com>

## ◆参考リンク

コロナ禍に業績の上方修正を発表した上場化学メーカーの恵和、  
収益強化のため予実管理をDX化

<https://bit.ly/37R8PFs>

予実管理クラウドでKPIマネジメントを実現!

上場企業の識学が売上予測の精度向上プロジェクトをスタート

<https://bit.ly/2JSnCHT>

上場企業のリモフォ、予実管理クラウドとSalesforceを連携し、  
業績予測の精度向上を図る

(Salesforce ※提供元：株式会社セールスフォース・ドットコム)

<https://bit.ly/2LrJdr5>

Gartnerによる2019年ユーザ評価

第1位に予実管理クラウドのAdaptiveが認定

<https://bit.ly/341PMqE>

予実管理クラウドAdaptiveの

5分早わかり動画 (YouTube)

<https://youtu.be/PRNtQRo-IQM>

---

当プレスリリースURL

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000007.000054513.html>

Shearwater Japan株式会社のプレスリリース一覧

[https://prtimes.jp/main/html/searchrlp/company\\_id/54513](https://prtimes.jp/main/html/searchrlp/company_id/54513)